

Warszawa, 19 maja 2011 roku

Szanowni Akcjonariusze, członkowie Rady Nadzorczej, Zarządu oraz wszyscy Pracownicy,

W imieniu Zarządu NWAI Dom Maklerski SA przedstawiam Państwu sprawozdanie z działalności Spółki za rok 2010. Rok, który dzięki osiągniętych wynikom finansowym śmiało można nazwać przełomowym.

Miniony rok, to przede wszystkim okres wzrostu koniunktury na rynkach finansowych, stabilizacji sytuacji gospodarczej oraz dynamicznego rozwoju usług i produktów oferowanych przez NWAI Dom Maklerski SA. Ten czas to także dalszy rozwój kompetentnego zespołu specjalistów jak i konsolidacja posiadanych zasobów, bez których ostateczny sukces Spółki, jakim są osiągnięte w tym okresie wyniki finansowe, nie byłby możliwy.

Rok 2010 rozpoczęliśmy od wdrażania strategii Spółki, w myśl której NWAI Dom Maklerski SA dąży do rozwoju kompleksowej oferty usług bankowości inwestycyjnej skierowanej do firm sektora Małych i Średnich Przedsiębiorstw. W pierwszych miesiącach roku rozwijaliśmy w szczególności część usług związanych z przygotowaniem oraz plasowaniem emisji obligacji korporacyjnych. Skutkiem tych działań było zrealizowanie z sukcesem 20 projektów w tym segmencie o łącznej wartości ponad 165 mln złotych, o zróżnicowanej i niejednokrotnie nowatorskiej konstrukcji. Za sukces powinny zostać odebrane nie tylko wyniki naszej działalności, ale również pozycja rynkowa Spółki, dzięki której jesteśmy w stanie planować naszą aktywność w tym segmencie z większym niż wcześniej wyprzedzeniem, bazując na bogatym portfelu zamówień. Dzięki realizowanej strategii NWAI Dom Maklerski SA stał się również jednym z wiodących partnerów Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, znacznie przyczyniając się do rozwoju rynku obligacji Catalyst.

Osobną wzmiankę należy poświęcić rozwojowi usług związanych z emisjami akcji. Bo choć w minionym roku NWAI Dom Maklerski SA przeprowadził tylko jedną taką transakcję o wartości 4,32 mln złotych to zebrane doświadczenia, w połączeniu ze zgromadzonymi kompetencjami i rosnącym popytem na usługi tego segmentu są dobrą prognozą na kolejne lata.

Obrazu działalności produktowej dopełnia organizacja i dystrybucja pozostałych produktów inwestycyjnych (poliso-lokaty, produkty strukturyzowane, fundusze inwestycyjne), w ramach których Spółka zorganizowała emisje o wartości 3,45 mln złotych.

Ważnym osiągnięciem jest również rozwój współpracy z wymagającymi klientami sektorów: instytucjonalnego oraz wealth management. Należy wskazać, iż mimo znacznego zwiększenia minimalnych progów inwestycyjnych przy oferowanych rozwiązaniach inwestycyjnych (najczęściej do progu 200 tys. złotych) Spółce udało się znacznie poszerzyć liczbę zarówno aktywnych jak i potencjalnych Klientów. Istotne jest również udane poszerzenie palety produktów o rozwiązania inwestycyjne o zróżnicowanej charakterystyce (obligacje, obligacje zamienne na akcje, akcje czy fundusze inwestycyjne) przy zachowaniu ciągłości prowadzonych ofert.

Kolejnym polem działalności NWAI Dom Maklerski SA w 2010 roku był obszar usług doradztwa strategicznego, skoncentrowany na usługach doradztwa przedsiębiorstwom w zakresie fuzji i przejęć oraz przy zarządzaniu ryzykami finansowymi. Obszar ten w 2010 roku zrealizował pierwsze projekty, zanotował pierwsze przychody i przekroczył próg rentowności.

Działania operacyjne NWAI Dom Maklerski SA, były w 2010 roku uzupełnione obserwowanym w zeszłym roku rozwojem działalności spółek zależnych, których efekty są widoczne w sprawozdaniach finansowych Spółki.

Wypracowane wyniki finansowe oraz wspomniana powyżej konsekwentna realizacja przyjętej strategii leżały u podstaw decyzji o rozpoczęciu przygotowań NWAI Dom Maklerski SA do podwyższenia kapitału w drodze pierwszej oferty publicznej, których zwieńczeniem była materializacja oferty w styczniu 2011 roku oraz wprowadzenie akcji Spółki do Alternatywnego Systemu Obrotu NewConnect, co nastąpiło w marcu 2011 roku.

W tym miejscu chciałbym podziękować Akcjonariuszom, członkom Rady Nadzorczej, Zarządu i pracownikom NWAI Dom Maklerski SA za okazane zaufanie i wkład w rozwój Spółki. Mam nadzieję, że w kolejnych latach będziemy w stanie sprostać ambitnym planom rozwoju, których realizacji są podporządkowane nasze działania.

Nasza pozycja rynkowa oraz kapitałowa na początku 2011 roku jest stabilna i dopasowana do planów rozwoju Spółki. Zamierzamy wykorzystać sprzyjającą koniunkturę giełdową do dalszej rozbudowy pozycji NWAI Dom Maklerski SA, w sektorze oferowania instrumentów finansowych, usług doradczych, a także współpracy z klientami instytucjonalnymi oraz sektora wealth management. Mamy nadzieję, że podejmowane przez nas działania przełożą się na dalszą poprawę konkurencyjności oferty NWAI Dom Maklerski SA oraz dalszy wzrost dochodowości oraz wartości Spółki.

Z poważaniem

Mateusz Walczak

Prezes Zarządu